

Parcours  
formation

Ce module peut être suivi seul ou dans le cadre du parcours  
« Booster votre chiffre d'affaires en vous professionnalisant sur les appels d'offres ».

### Agenda 2020

● **BEAUVAIS : 03.44.66.45.60**

- 04, 05 juin  
- 17, 18 septembre

● **LENS : 03.21.79.42.62**

- 13, 14 février

● **ROUBAIX : 03.20.28.29.05**

- 06, 07 avril

● **VALENCIENNES : 03.27.51.34.73**

- 30, 31 mars  
- 02, 03 décembre

### OBJECTIFS

- Comprendre les caractéristiques des appels d'offres privés et publics - le formalisme, la procédure et le déroulement - afin de savoir ce qu'il faut faire et éviter de faire.
- Formuler sa réponse administrative et savoir bien présenter son offre, sa société, ses partenaires... .
- Identifier les points clés du cahier des charges.
- Mettre en place une veille économique efficace.

### PUBLIC

- Services administratifs, commerciaux, techniques, juridiques.

### PREREQUIS

- Aucun prérequis

### MODALITES PEDAGOGIQUES

- Apport de connaissances.
- Étude de cas, mise en situation.
- Remise d'un support pédagogique.

### MODALITE D'EVALUATION

- Évaluation de satisfaction de fin de stage.

1 240 €

Par session et par participant, nets de taxes

DUREE

2 jours (14 heures)

## CONTENU

### 1. Formation collective (2 jours)

- Maîtriser les grands principes de l'achat public et/ou privé.
- Connaître l'organisation et le fonctionnement de l'administration.
- Décrypter le cahier des charges (DCE, CCTP, CCAG...) et identifier les points-clés du traitement de l'appel d'offres afin de réaliser une réponse adaptée.
- Maîtriser les marges de manœuvre pendant la procédure.
- Maîtriser les documents qui constituent la réponse : DUME, ATTR11, mémoire technique.
- Bien présenter son offre, sa société, ses références, ses partenaires...
- Mettre en place une veille économique efficace.

## INTERVENANTS

- Une équipe d'intervenants experts

#### Pour aller plus loin :

- Formuler efficacement une réponse aux appels d'offres -concevoir et bien rédiger son mémoire technique
- Dématérialiser vos réponses aux appels d'offres
- Développer votre expertise sur les marchés publics et boostez votre chiffre d'affaires
- Marchés publics belges : des opportunités à saisir
- Chorus Pro