



CAP - EQUIPIER(ÈRE) POLYVALENT(E) DU COMMERCE



Accessible en :

- contrat d'apprentissage
- contrat de professionnalisation



Lieu :

- Aulnoy-lez-Valenciennes, Laon, Lens



Durée et rythme :

- 2 ans
- Rythme selon les établissements



Contact :

Aulnoy-lez-Valenciennes

T. 03 27 51 35 15
contact@tertiaformationccihdf.com

Lens

T. 03 21 79 42 42
apprentissage@siadep.com

Laon

03.23.27.00.10
cfa@aisneformationccihdf.com



OBJECTIF

Ce CAP permet l'acquisition d'un savoir-faire professionnel axé sur l'accueil client. C'est le premier pas pour entrer dans la vie active en tant que vendeur(se). Après l'obtention du CAP, la poursuite d'études est possible avec le BAC professionnel commerce en 2 ans.

Les missions principales :

- Accueillir un client, rechercher la motivation
- Argumenter les produits proposés
- Conseiller efficacement le client
- Conclure des ventes
- Maintenir la présentation marchande
- Réceptionner et réassortir
- Mettre en rayon, étiqueter et expédier
- Participer à l'inventaire

CAPACITÉS REQUISES

- Etre dynamique
- Etre disponible
- Etre mobile géographiquement
- Etre ponctuel(le)
- Etre rigoureux(se)
- Aimer travailler en équipe
- Avoir une bonne présentation
- Avoir des qualités de communication

DÉBOUCHÉS

- Vendeur(se) en magasin traditionnel
- Vendeur(se) en libre-service option produits alimentaires / option produits d'équipement courant

Entreprises concernées :

- Magasins de proximité
- Magasins de détail spécialisés
- Magasins de petites ou moyennes surfaces
- Les îlots de vente des grands magasins

ADMISSION

- Accès 3^{ème} et SEGPA ou avoir entre 15 et 29 ans

CAP - EQUIPIER(ÈRE) POLYVALENT(E) DU COMMERCE

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Épreuves écrites et orales

VALIDATION

Titre professionnel, diplôme de niveau CAP (niveau 3)

CONTENU DE LA FORMATION

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

- Français - Mathématiques - Sciences (physique et chimie)
- Langue vivante : anglais
- Histoire - Géographie, enseignement moral et civique
- Arts appliqués - Cultures artistiques
- Éducation physique et sportive

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- Vente et accompagnement de la vente
- Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles
- Réception des produits et mise en état de conservation
- Gestion d'assortiments
- Environnement des activités professionnelles
- Prévention - Santé - Environnement

MATIÈRES PROFESSIONNELLES

Option A : Produits alimentaires

- Méthodologie de la nutrition et de l'hygiène
- Réception, mise en stock, expédition des produits alimentaires. Suivi des familles de produits
- Vente et accompagnement de la vente
- Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles

Option B : Produits d'équipement courant

- Réception, mise en stock, expédition des produits
- Suivi des familles de produits
- Vente et accompagnement de la vente
- Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles

+60 formations en alternance

2 400 entreprises partenaires

+400 formateurs

87 % taux de réussite aux examens

81 % taux d'insertion professionnelle

+2 300 apprentis alternants

Le Pack Alternance

- infos sur les métiers
- infos sur l'alternance
- accompagnement personnalisé
- techniques de recherche d'emploi
- accès aux offres de nos partenaires